

## “売れば収入が入ってくる”

そんな一時代を築いてきた無在庫コンサル

これで**最後**にしようと思います。

あとはやりたい人だけ、好きなだけ動いていきましょう。

### 3.0コンサルお申込みフォーム

無在庫販売3.0セミナーで、無在庫販売のノウハウをお伝えしていますが、もし、カメラ転売歴12年の私から直接教えて欲しい！という人がいれば、コンサルを開催しようと思います。

もちろん、セミナー教材を見て自分で実践する。  
というのもあります。

ただ、中にはどうしても

- ・直接教えて欲しい、コンサルして欲しい

という人がいるということもわかっていました。

ですので、私がこれから3ヶ月間を使って実際に無在庫を教える、というコンサルを開催します。

実際に会って教えるという効果は非常に高く、一人だとなかなか作業が進まないという人も、実地のコンサルだと、やるしかないという状況になるので、

とにかく進めてしまうしかなくなります。

それほど、大きく違うといえます。

## 私がもともと、無在庫販売で 300品出品した時の話

私が最初、2013年に無在庫販売をやろうと思って  
自分で出品しようとした時は、

ファミリーレストラン ガスト

に行っ、深夜23時から朝の5時まで滞在し、  
それで100品一気に出品する、  
ということをよく行っていました。

これは、自宅でやっても、なかなか出品が進まないところ、  
ファミリーレストランという場所の効果や  
早朝まで時間があるため、  
何かやらないと損、という感じの気持ちになり、  
自分を上手く動かすことができたためです。

私自身、現在はAmazonだけでも、1200品以上出品していますが、  
最初はなかなか売れ方も少ないですし  
その初動を動かすには、かなりのパワーを要します。

しかし、ある程度出品してしまえば、  
後は売れたら仕入れて発送するだけ、  
という形で半自動で対応できるので、  
とても楽に稼げるような状態が待っています。

とにかく、最初が肝心で、  
売れるアカウントを一度作ってしまったら  
注文確定のメールを見て発送するだけでいけるので  
とても楽な状態になってくるわけです。

## とにかく、来てもらったらひたすら 出品する、無在庫出品実践会

私はこれまで2回にわたり、このコンサルを募集し、  
様々な方に、カメラ無在庫コンサルを実施しました。

そこで実際に出品をしながら、レクチャーを行い、  
出品したり、様々な情報交換を行っていきました。

私とも話しながら、他の方ともつながって行って、  
大きく飛躍されていきました。

元々、カメラ転売でそれなり稼がれているような方もいましたが、  
そこに無在庫も取り入れたい、という方などもおり、

無在庫の方法を学ばれていた方もいました。

コンサル生のみコミュニティを作っているのですが、  
私だけでなく、先輩コンサル生から得られる情報などもあり、  
初心者の方でも、ヤル気が出てきたり、  
一人ではつまづいて進めないという状況から、  
多くの人と一緒に進む事で、  
より行動できるようになっていきました。

## 無在庫販売から始めていけば、 有在庫販売にも応用ができる

今までは、基本的には在庫販売しか無かったので、  
在庫販売でカメラ転売を実践していて、  
次に無在庫販売をやる、という流れでした。

しかし最近では、

最初から無在庫販売

という方がむしろ増えてきています。

私は、最初これどうなんだろうなーと思っていたのですが、

カメラの知識も全く無い方が、いきなり無在庫販売をはじめてうまくいくのかなーと思っていました。

しかし、逆に無在庫販売から始めた人の方が一気に知識も経験も身につけ、在庫販売のスキルも身につけていった人が多かったのです。

何事も、経験してみないと分かりません。

無在庫販売の場合、最初にとにかく多くの種類を出品するので、

こんなカメラがあったんだ

こんなレンズがあったんだ

という形で、一気に学んでいくことができるからなんですね。

私も昔、少しだけ会社員をやっていたことがありましたが、

全く経験もなく、知識もまだ無い状態でいきなり接客の場に立たされたことがあります。

いきなり！という感じでしたが、いきなりだと、やるしかなくなるということです。

そうしないと、人は行動しない、とも言えます。

なので、少々いきなり感はあるけど、

**「もう売れてしまった → 探すしかない」**

という状態にしていくことが、成長の秘訣とも言えます。

行き当たりばったりでも良いので、  
ひたすら作業していくことで、  
一気に知識も経験も付いてくるのです。

## かなり濃いノウハウも知る事ができる コミュニティに招待



現在、過去のコンサル生6名が集まっている  
コミュニティがあるのですが、  
ここではかなり濃い情報も共有しています。

例えば、外注さんとのLINEやりとりとか（笑）

今後はなるべく、作業は外注化して、自分より誰かにやってもらうことも  
考えていきたいと思いますという話をしているのですが、

外注さんは普通の主婦なので、全くの素人ですし  
カメラのことなど知りません。

そこで、私が全部教えなければならず、  
その全部教えていくしか無かったのですが、

どのようにして教えていくか？というやりとりをしていました。  
これ以外にも、もちろん様々な無在庫販売に関する情報をシェアしており、

- ・カメラ転売歴12年の私と一緒に作業できる無在庫実践会
  - ・実際にコンサルを受けて無在庫販売を実践している先輩方もいる
- コミュニティに招待
- ・無在庫販売の動画配信（月2個）

これらを行っていきます。

無在庫販売も日々進化しており、

新しい情報などをシェアしていけるような、  
そんなコンサルにしたいと思っています。

## ■無在庫販売3.0コンサル概要

**開催期間 2017年10月1日～12月31日まで 3ヶ月間**

- ・無在庫販売の実践会に参加（3ヶ月間で2回）※東京、大阪  
1回につき180分
- ・Skypeコンサル（3ヶ月間で2回）1回につき60分
- ・無在庫販売のコミュニティに招待（チャットワークというもので作っています）
- ・無在庫販売の動画配信（月2個）
- ・無在庫販売個別サポート（3ヶ月間）チャットワークを使って個別でサポートも行います。
- ・コンサル期間が終わった後も、情報交換場所として使って下さい

カメラ無在庫販売の情報を専門で交換できる場所はほとんどありません。

ですので非常に貴重なコミュニティとなっています。

とにかく、カメラの無在庫販売をこれから実践したい！

という方には、とてもメリットのあるコンサルになっています。

コンサルの大きなメリットは、やはり

カメラ転売歴12年（無在庫販売歴4年）  
の私に直接会って一緒に作業できる、

という部分かと思います。

以前コンサル生が言っていたのは、

これだけ長くやっていると、業界のいろんなことを網羅していますし、  
初心者がつまづくポイント、業界のウラ話（笑）など、  
ほとんど何でも知っています。

カメラ転売のコンサルを実施されている方は、私以外にも色々といいますが、

ここまで長く実践してきた人は、知る限り私以外にいません（笑）

特に細かいカメラの違いなどにも精通しているコンサルタントというのは、  
私以外に皆無だと思えます。

これだけやってきたからこそ、仕入れ方法、カメラの違いの見方など、  
多種多様な方法を教えることができますし、

・仕入れ先はヤフオクとキタムラ！

みたいなベタな方法しかないなどということもありません。

数個のやり方しか無ければ、応用が効きませんが、  
私のやり方だと、かなり応用が効いてくるので、  
少し頭が回る方だと、飛躍の幅がハンパなくなっています。

とにかく、もっとちゃんとやっていきたい、  
という人には、とてもメリットの大きなコンサルかと思います。

## ■無在庫販売3.0コンサルの価格

無在庫販売3.0コンサルの価格は、  
私自身がカメラ転売歴12年で、仕入れツアー200回以上開催、  
無在庫販売を4年以上実施など様々な実績を考えると、  
30万円以上が妥当かと思っていました。

しかし、私はなんだかんだでつい良心的にやってしまう癖もあるので、

**3ヶ月 98000円 (税込)**

という価格で開催します。

さらに無在庫販売3.0セミナー購入者は、

1万円引きの 88000円 (税込)。

ただ、

**これで最後にします**

無在庫販売1.0、2.0、3.0と続いてきたオンライン教材やコンサルですが、



これで無在庫専門のコンサルは最後にしようと思います。  
というのも、“無在庫”という言葉も少しずつイメージが悪くなりつつありますし、  
斬新感も当初に比べて減ってきた気もするからです。

さらに今回限定の特典！

### 「無在庫からの次のステップアップのためのレア在庫商品10選」

これをコンサル生向けにプレゼントします。

無在庫販売から次のステップとして考えられるのは  
在庫販売（FBA販売）などです。

これらのステップに進んでいくことを考えて、  
僕がチェックしているレア品10選をプレゼントしようと思います。

レア品であれば、市場にそもそも少ない商品なので  
ライバルが少ないですし、そのまま仕入れても利益が出やすいです。

また、自分なりに改訂して行って、  
自分なりのレア品リストにしていくこともできます

## 3.0コンサルお申込みフォーム

そして募集期限は、

**2017年9月27日（水）23：59まで**

としますので、よろしくをお願いします。

ぶっちゃけ、無在庫販売の売れるアカウントを一度作ってしまえば、  
今後も継続的に収入が入ってくるので、  
これらのコンサル費用は長く実践していけば  
ペイしてしまえる設定になっています。

無在庫販売でそれなりの収入を得ることができれば、  
在庫販売にも繋げていくことができますし、  
今なら外注さんを使えば、自分がそれほど動かなくても  
外注さんに出品や発送をしてもらえる、  
そんな流れも作ることが可能になっています。

コンサルに参加した方は、ぜひ一緒にやっていきましょう。

よろしくをお願いします。